RESPONSABLE DE SECTEUR (F/H)

CDI – Vendée (85) – Pays de la Loire (France)

Aryzta France développe et distribue des recettes gourmandes alliant plaisir et bienfaits auprès des professionnels des métiers de bouche.

Nos marques COUP DE PATES®, OTIS SPUNKMEYER®, LA CARTE D'HUBERT® et WE PROUDLY SERVE® (partenariat avec Starbucks) sont des références sur le marché de la BVP, toujours plus innovantes et proches des attentes clients.

Nous sommes également reconnues pour la souplesse et la réactivité de nos équipes commerciales et logistiques réparties sur 12 sites de distribution en France, en Belgique et au Luxembourg.

Aryzta France, c'est avant tout 850 femmes et hommes engagés au quotidien dans des valeurs d'excellence, de passion et de proximité, au service de nos 38 000 clients et 300 partenaires fournisseurs.

Après 30 ans d'existence, nous poursuivons notre transformation en positionnant l'humain au cœur de notre stratégie.

Boul'Pat Atlantique, filiale française du groupe Aryzta, vous propose de rejoindre une entreprise de passionnés de la gastronomie qui s'épanouissent dans des univers de marques captivants.

- **Description du poste et missions :**

Rattaché(e) à l'Animateur Régional des Ventes, vous êtes en charge du développement et de la fidélisation d'une clientèle de professionnels : Boulangerie-Pâtisserie, Points Chauds, Charcuterie-Traiteurs, Hôtellerie, Restauration Commerciale, Restauration collective, Commerce Organisés... :

- Développer le chiffre d'affaires de votre secteur géographique (*département de la Vendée*), en proposant les services supplémentaires et les marques commercialisées par Aryzta Food Solutions ;
- Fidéliser et conseiller vos clients grâce à votre analyse du marché et votre proximité terrain ;
- Travailler en équipe avec votre assistante commerciale en télévente ;
- Assurer le reporting de votre activité.

Vos atouts pour réussir ?

Votre sens du service !
Votre force de conviction !
Votre appétence pour la relation client !
Votre goût du challenge !

- **Profil recherché :**

Nous recherchons avant tout un homme ou une femme de terrain, doté(e) d'un sens aigu du service, disposant d'une forte ténacité et capacité à travailler en équipe, pour interagir auprès de l'ensemble des parties prenantes de l'entreprise.

Une formation et/ou une expérience en commerce terrain en B to B, idéalement acquise dans le domaine agroalimentaire et/ou de la restauration, peuvent être un plus !

- **Informations complémentaires :**

Rémunération fixe + variable, primes panier, participation aux bénéfices, véhicule de société, mutuelle / prévoyance, tarif préférentiel sur nos produits, Comité d'Entreprise et aides au logement.

Date début de contrat : le plus rapidement possible
Durée hebdomadaire travail : forfait annuel 215 jours – du Lundi au Vendredi
Merci d'adresser votre candidature à Anne-Gaëlle BOSSIERE
Répondre à l'offre en cliquant ici